

## **DOMESTIC CREDIT INSURANCE**

The Domestic Credit Insurance Scheme of Credit Oman aims to minimize the credit risks involved to credit insured exporters while selling goods locally.

It provides additional protection to credit insured policyholders against the commercial risks from local buyers. It is very useful as it gives protection against the risks of non-payment from local buyers for goods supplied on credit. Thus, Credit Oman mitigates the risks of non-payment due to the commercial risks.

### Risks Covered:

The Domestic Credit Insurance Scheme of Credit Oman is designed for Omani companies to obtain cover against non-payment of the proceeds of sales from domestic buyers due to the following risks:

- Insolvency of the buyer
- Default of payment by the buyer after acceptance of the goods

Thus, Credit Oman not only provides credit insurance cover for exports but also to your domestic sales.

### Benefits to Policyholder:

- Sell safely to domestic buyers on competitive credit terms
- Better credit control of credit limits extended to local buyers
- Assist policyholders in their liquidity and debt management as well as mobilize resources in their efforts
- Discount domestic sales bills at preferential interest rates
- Assign the benefits under your Domestic Credit Policy to Banks so as to obtain additional financing on better terms

### Fields of Activities Eligible for Domestic Credit Insurance:

All industry sectors, however, goods have to be either wholly or partly produced in Oman.

### Credit Period:

Short-Term Credit up to maximum of 180 days. Coverage commences from the date of delivery of goods to the buyer.

### Scope of Coverage:

80% for Commercial Risks

### Documents Required:

- Duly Filled Proposal Form for Domestic Credit Policy
- Information details of local buyers

**“As Credit Insured exporter, you can also insure your local business while Credit Oman bears credit risks of your domestic buyers”**

## المخاطر المغطاة:

صمم برنامج تأمين الائتمان المحلي الذي أطلقته كريدت عمان للشركات العمانية من أجل الحصول على التغطية اللازمة ضد مخاطر عدم الدفع لمبيعاتهم الناشئة من المشتريين المحليين بسبب المخاطر التالية:

- إعسار المشتري
- فشل المشتري في الدفع للبائع بعد قبوله للبضائع.

## منافع المصدريين:

- البيع بأمان للمشتريين المحليين وبشروط ائتمانية تنافسية.
- التحكم بالائتمان بشكل أفضل في ظل سقوف الائتمان الممنوحة للمشتريين المحليين.
- مساعدة حملة البوالص في الحصول على السيولة وإدارة ديونهم والتحكم بمواردهم في إطار جهودهم.
- خصم فواتير مبيعاتهم المحلية وبأسعار فائدة تفضيلية.
- التنازل عن المنافع في إطار بوليصة تأمين الائتمان المحلي لدى البنوك من أجل الحصول على تمويل إضافي وبشروط أفضل.

## جوانب الأنشطة المستوفية لتأمين الائتمان المحلي:

جميع القطاعات الصناعية، إلا أن السلع المؤمنة يجب أن تكون منتجة كلياً أو جزئياً في سلطنة عمان.

## الفترة الائتمانية:

ائتمان قصير الأجل ولحد أقصى يصل إلى 180 يوماً، وتبدأ التغطية من تاريخ تسليم البضائع إلى المشتري.

## نطاق التغطية:

80% للمخاطر التجارية

## أقساط التأمين:

تستند أقساط التأمين على شروط السداد والفترة الائتمانية المتفق عليها

## أقساط التأمين:

- تعبئة استمارة طلب بوليصة تأمين الائتمان المحلي
- معلومات تفصيلية عن المشتريين المحليين

**كمصدر مؤمن ائتمانك، يمكنك كذلك تأمين أعمالك المحلية، فيما تتحمل كريدت عمان المخاطر الائتمانية الناشئة عن مشتريك المحليين.**

## تأمين الائتمان المحلي

إن الهدف من برنامج تأمين الائتمان المحلي الذي تقدمه كريديت عمان هو تقليل المخاطر الائتمانية المحتملة للمصدرين المؤمنة ائتماناتهم فيما يقومون ببيع سلعهم محليا.

ويقدم البرنامج مزيداً من الحماية لحملة البوالص المؤمنة ائتماناتهم ضد المخاطر التجارية التي قد تواجههم من مشتريهم المحليين. كما يمنحهم البرنامج حماية أفضل مقابل مخاطر عدم الدفع الناشئة عن مشتريهم المحليين للسلع التي يتم توريدها على أساس الائتمان. عليه تقوم كريديت عمان بالحد من مخاطر عدم الدفع الناشئة عن المخاطر التجارية